



**Fahad Ali**

9 rue racine

91 100 Corbeil-Essonnes

Tel: 06 29 77 41 44 / 07 82 63 29 28

Fahad.ali.hassan@gmail.com

âge: 23ans

permis B

## Conseiller & Chargé de Clientèle

### Formation

**Rentré 2013:** Licence Professionnelle Commerce et Développement International (Cnam d'Évry)

**2011-2013** : 2 année avec l'obtention du BTS - Négociation Relation Client

**2010-2011** : 1 année de DUT -Technique de commercialisation (I.U.T d'Évry antenne de Juvisy)

**2009-2010** : Obtention du Baccalauréat Sciences Technologie et Gestion spécialité Mercatique

### Expériences professionnelles

---

- |      |                         |  |                          |
|------|-------------------------|--|--------------------------|
| 2014 | Conseiller Télévente    | AFI Assurance (Evry)   | (Courtier en mutuelle)   |
|      |                         | <ul style="list-style-type: none"><li>➤ Télévente et Phoning</li><li>➤ Ventes de produit de santé par téléphone</li><li>➤ Gérer son portefeuille client et conseiller</li></ul>  |                          |
| 2013 | Conseiller en Assurance | Partner Conseils (Vitry sur Seine)   | (Courtier en Assurance)  |
|      |                         | <ul style="list-style-type: none"><li>➤ Démarché les professionnels</li><li>➤ Gérer un portefeuille client de professionnel</li><li>➤ Téléprospection et Prospection Physique</li><li>➤ Relation Client et Contrôle de tout un département</li><li>➤ Traitement des devis santé</li></ul>  |                          |
| 2012 | Commercial Terrain      | B2M (Ris-Orangis)  | (Secteur des transports) |
| 2012 | Commercial Terrain      | Starsky Wash Autos (Sainte Geneviève des bois)   | (Secteur Automobile)     |
| 2011 | Commercial Terrain      | Tom Auto (Combs la ville)  | (Secteur Automobile)     |
|      |                         | <ul style="list-style-type: none"><li>➤ démarcher une clientèle de professionnel (BtoB)</li><li>➤ Créer et gérer un portefeuille clients &amp; les comptes clés</li><li>➤ Relation Client</li><li>➤ assurer un suivi des clients (relance, fidélisation, visites)</li><li>➤ téléprospection et prospection physique</li><li>➤ Création d'outils commerciaux (argumentaire, GET, TDO)</li><li>➤ Agrandissement de la zone de chalandise</li></ul> |                          |

### Compétences linguistiques et informatiques

---

**Langues :**                    Anglais : Parlé couramment et lu                    Espagnol : Parlé et lu

**Informatiques :**           Word, Excel, Powerpoint (version 2003-2013)  
Internet, Windows (vista, 7,8), Master Car

### Centres d'intérêts

---

Footballeur en club à As Évry (Évry depuis 10ans)

Educateur sportive pour Tremplin Foot chez les jeunes (Corbeil-Essonnes depuis 2011)