

**Licence Professionnelle Conseiller,
souscripteur, gestionnaire en
assurance- Formation en alternance.**

Maeva Béchadergue
28, rue Etienne Delord, Appartement 37,
33300 Bordeaux
Téléphone 06.22.53.14.53.
Mail maeva.bechadergue@laposte.net
Age 25 ans (23/08/1989)

***OBJECTIF: Acquérir une double compétence dans le domaine de
l'assurance en intégrant la Licence Professionnelle Conseiller,
souscripteur, gestionnaire en assurance de l'ENASS à Bordeaux.***

COMPETENCES PROFESSIONNELLES :

Assurance

- Promouvoir des produits d'assurance de personnes auprès d'une clientèle de professionnels.
- Montage de dossiers clients.
- Mettre à jour les contrats d'assurance du client et les documents de suivi.
- Actualiser les bases de données des clients.

Commerce

- Accueillir, identifier les besoins, informer et conseiller la clientèle.
- Réaliser et participer aux actions de promotion et d'animation du point de vente.
- Mettre en œuvre des actions de prospection par téléphone et mail.
- Développer le portefeuille clientèle.
- Prendre contact, s'entretenir et négocier.
- Etudier le marché et la concurrence.

Compétences complémentaires

Langues Anglais et Espagnol, niveau bon.

Informatique Maîtrise du pack office et du logiciel Sphinx

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES :

Février-Mars 2015 **Télévendeuse**, Groupe Armatiss LC, Bordeaux.

Décembre 2014 **Chargée de clientèle en assurances**, stage,
Cabinet Generali, Rodez.

Août 2014 **Vendeuse en Prêt-à-Porter**, Agence Kelly,
Bordeaux.

Février-Avril 2014 **Assistance commerciale et marketing**,
Société Color-Rare, Villenave d'Ornon.

Août 2013 **Démonstratrice de vente**, Stand Mc Grégor,
Galeries Lafayette, Bordeaux

Janvier-Juillet 2013 **Vendeuse en Prêt-à-Porter**,
Kelly Services et Randstad, Bordeaux.

Juin-Août 2012 **Conseillère de vente**, Boutique Guess, Bordeaux.

Mai- Juin 2010 **Chargée de communication interne**,
Société Générale, Bordeaux

FORMATIONS

2014 **Licence
Professionnelle Assurance,
Banque et Finance**, Premier
Semestre, IUT Rodez.
2013-2014 **DUT Techniques
de Commercialisation**,
IUT Bordeaux Montesquieu.
2011-2012 **DU Mode et
Textile**, Option Management,
Première Année, EsiMode
Toulouse.
2009-2011
BTS Communication,
Sainte-Marie la Bastide.
2009
**Baccalauréat STG
Mercatique**,
Lycée de l'Assomption.

ATOUTS

- * Rigueur
- * Sens de l'organisation
- * Réactive
- * Sens du contact et du commerce.
- * Capacité d'écoute, d'analyse.
- * Goût des challenges.

CENTRES D'INTERET

- ❖ Le domaine de l'assurance.
- ❖ Le commerce
- ❖ La mode
- ❖ La danse
- ❖ Le théâtre
- ❖ Les voyages.