

Recherche contrat de professionnalisation en tant : Conseillère, gestionnaire, souscripteur en Assurance

Future étudiante à la LP Conseillère Gestionnaire en Assurance à l'ENASS/IPASS Paris

ETAT CIVIL	
Fatou SECK 7 Avenue de Smyrne 78000 Versailles 25 ans Tel : 07.82.47.85.63 fatouseck44@gmail.com	Mobilité : Ile-de-France -Bretagne –Pays de la Loire – Centre Disponibilité : Immédiate
FORMATION	
2015- 2016 : Licence Professionnelle Conseiller souscripteur en Assurance L'ENASS /IPASS de Paris Assurances de dommages, L'assurance vie des particuliers, assurances collectives, assurance vie des particuliers, assurances de biens et de responsabilité des particuliers et des professionnels, Économie du risque, Stratégie des acteurs, Environnement de l'assureur et de l'assuré européen, Le client, au cœur de la stratégie des entreprises, Management de proximité.	
2013- 2015 : Brevet de Technicien Supérieur Commerce International à référence Européen à Loudéac Marketing, technique de transport, langues, communication, culture générale, informatique (MS Offices) commerciale, économie, droit, Négociation (en français et en langues étrangères) opérations import-export.	
2008 : Baccalauréat spécialité STG (Sciences Technologiques et de la Gestion) à Nantes (44)	
EXPERIENCES PROFESSIONNELLES	
12 Janvier – 6 Février : Assistant gestion import-export SEA INVEST Nantes (44) Création de document Excel pour gestion des arrivages et livraison des conteneurs et des marchandises, opération de dédouanement, opérations de consignation.	
12 Mai – 4 Août 2014: Superviseur service commercial Studio-Solution.com New Romney (Angleterre) Superviseur Customer Relationship Management (CRM), manager un groupe, analyse et réponse des requêtes des clients, fidélisation, collaboration avec de nouveaux partenaires, élargissement, prospection sur marché du e-commerce.	
Juillet septembre 2013 : Agent commercial Société « Cordon Electronnics » Helpliner à Rennes (35) Assistance technique téléphonique, traitement de mails de clients souhaitant une aide à distance.	
Juin Juillet 2013 : Agent commercial Société « Ranger France » Commercial itinérant Nantes (44) Démarchage, téléprospection pour vente du bouquet Canal+ Canalsat, fidélisation du client en offrant des promotions.	
INFORMATIQUES & COMPETENCES	
Projets durant l'année 2015 : <ul style="list-style-type: none">▪ Préparation dossier de vente d'un produit et négociation des termes de vente▪ Certification Voltaire score obtenu : 645	
Projets durant l'année 2014 : <ul style="list-style-type: none">▪ Etude du marché de l'emballage alimentaire au Royaume- Uni pour l'entreprise Conservor SAS (Groupe Massilly): étude sectorielle, réalisation d'un diagnostic interne et externe.▪ Etude du marché du e-commerce durant mon stage dans l'entreprise Studio-Solution.com: étude sectorielle, diagnostic interne, externe	
Informatiques: maîtrise la suite Microsoft Office (Word, Office, PowerPoint, Excel, Access) Projets sur le logiciel ACCESS (requêtes)	
Langues: Anglais : courant Chinois : notions Espagnol : courant	
CENTRES D'INTERETS	
Loisirs : sport, cuisine, lecture du journal Le Monde et de la presse internationale, Voyages : Etats-Unis, Italie, Angleterre, Sénégal, Côte d'ivoire, Suisse, Espagne. Participation à la vie de la société : Association pour aide aux devoirs pour les jeunes, organisation d'évènements solidaires.	