

- Courtoise, bonne présentation
- Dynamisme et ponctuelle

COMPETENCES

- Argumentation commercial
- Technique de vente
- Typologie des clients / consommateurs
- Geste et posture de manutention

EXPERIENCES

Aout 2015 /
A ce jour

Vendeuse – SPORT DIRECT – Sainte-Genevieve-Des-Bois

Polyvalente, réaliser la vente de produits destinés au sport auprès d'une clientèle de particuliers, la stratégie et les objectifs commerciaux de l'entreprise

Déc. 2013 /
Fév. 2014

Vendeuse – KOSMOPOLITE – Saint-André, Saint Paul

Gestion du magasin, réaliser la vente de produits destinés à l'aménagement, la décoration et l'équipement du foyer auprès d'une clientèle de particuliers, la stratégie et les objectifs commerciaux de l'entreprise

2012 / 2013
Missions :

Apprenti vendeuse – C'IDEAL – Saint-André

Réaliser la vente de produits destinés à l'aménagement, la décoration et l'équipement du foyer

Août 2010
Missions :

Apprenti vendeuse –MICHELLE BOUTIQUE – Saint-André

Réaliser la vente d'articles destinés à l'équipement et à l'hygiène de la personne

FORMATIONS

Oct . / Dec .
2013

Formation équipement de la maison, AXE Ressource Conseil, Sainte-Marie

2012/2013 :

Titre professionnel niveau IV, Vendeur Conseiller Commercial
En alternance à la Chambre de commerce, Saint-Benoit

2007/2009 :

BEP Vente Action Marchande, en alternance avec la Chambre de commerce, Saint-Benoit

2005/2007 :

Niveau BEP secrétariat comptabilité, Lycée professionnel Jean-Perrin

DIVERS

Centre d'intérêts : sport, musique, ordinateur
Possède une voiture personnelle

Contact : getois.mirella@gmail.com

06.58.98.14.51